

## Il Settore e le Soluzioni

Il settore della distribuzione è caratterizzato da realtà complesse e spesso differenti fra loro; tutte comunque condividono esigenze e criticità tipiche che le accomunano e sulle quali **Gruppo Sistema** ha maturato esperienze significative su progetti di soluzioni ERP per gestionali della distribuzione e delle vendite. Conoscenze che con l'adozione di **Dynamics NAV** sono state organizzate in **Best Practices**: approcci e procedure collaudate che in decine di progetti realizzati hanno assicurato risultati tangibili, sia in termini di efficacia (migliori risultati) che di efficienza (minore impegno di risorse).



Migliorare il time to market, ridurre i costi, gestire le informazioni, ottimizzare la catena con fornitori e clienti, controllare il business in tempo reale, affrontare mercati internazionali sono gli ambiti dove le Aziende della Distribuzione generano la loro competitività e quindi i risultati economici dell'impresa. La soluzione ERP per le piccole e medie aziende che vogliono crescere è Microsoft Dynamics NAV che con le Best Practices di Gruppo Sistema diventa una soluzione gestionale dedicata alle aziende della Distribuzione.



## Alcuni progetti realizzati da Gruppo Sistema nel settore della Distribuzione

-  Concorde Spa - Gestionale
-  Marcaccini Service Srl - Gestionale
-  Medri Srl - Gestionale
-  Nortek Spa - Gestionale
-  New Media Spa - Gestionale

## Le Tecnologie

Per ottimizzare e sincronizzare la supply chain ed i processi di distribuzione, per cogliere nuove opportunità e anticipare la concorrenza.

Microsoft® Dynamics™ e le Best Practices di Gruppo Sistema consentono alle aziende di superare le problematiche relative all'evoluzione delle esigenze dei clienti, alla globalizzazione, alle iniziative per la conformità e all'utilizzo di diversi canali di distribuzione.

-  Soluzioni gestionali per le aziende della distribuzione
-  Panoramica Dynamics Nav Distribuzione all'Ingrosso